

## **Аннотация к рабочей программе дисциплины «Цифровой маркетинг и социальные сети»**

Учебный курс «Цифровой маркетинг и социальные сети» предназначен для студентов направления подготовки 38.03.02 Менеджмент.

Дисциплина «Цифровой маркетинг и социальные сети» включена в состав вариативной части блока 1 «Дисциплины (модули)».

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 часа. Учебным планом предусмотрены лекционные занятия (2 часов), практические занятия (10 часов, в том числе МАО 6 часов), самостоятельная работа студентов (132 часа). Дисциплина реализуется на 2 курсе в 4 семестре.

Дисциплина «Цифровой маркетинг и социальные сети» основывается на знаниях, умениях и навыках, полученных в результате изучения дисциплин «Маркетинг», «Маркетинговые коммуникации», «Маркетинговые исследования» и позволяет подготовить студентов к освоению ряда таких дисциплин, как «Управление изменениями и инновациями» и «Управление результативностью маркетинга».

Содержание дисциплины состоит из трех тем и охватывает следующий круг вопросов: сущность цифрового маркетинга: понятие, виды деятельности, каналы и технологии, особенности основных инструментов цифрового маркетинга, веб-аналитика и анализ эффективности.

**Цель** - формирование у слушателей системы теоретических знаний и практических умений в области цифрового маркетинга и маркетинга в социальных сетях.

**Задачи:**

- рассмотреть сущность, каналы и технологии цифрового маркетинга;
- раскрыть сущность и технологии SEO;

- рассмотреть процесс управления контекстной рекламой в поисковых системах и партнерских сетях;
- проанализировать возможности web аналитики;
- рассмотреть сущность контентного маркетинга, бесплатное продвижение и таргетированную рекламу в социальных сетях;
- уточнить содержание и тенденции развития цифровой экономики и Big Data.

Для успешного изучения дисциплины «Цифровой маркетинг и социальные сети» у обучающихся должны быть сформированы следующие предварительные компетенции:

- способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности;
- способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия;
- способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности;
- владение навыками количественного и качественного анализа информации при принятии управленческих решений, построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей путем их адаптации к конкретным задачам управления.

В результате изучения данной дисциплины у обучающихся формируются следующие профессиональные компетенции.

Код и формулировка компетенции	Этапы формирования компетенции	
ОПК-7 способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и	Знает	<ul style="list-style-type: none"> <li>- сущность цифрового маркетинга: каналы, технологии и тенденции</li> <li>- содержание SEO,</li> <li>- сущность и основные принципы контекстной рекламы</li> <li>- содержание маркетинга в социальных медиа</li> </ul>

библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	Умеет	<ul style="list-style-type: none"> <li>- проводить сегментирование и таргетирование применительно к цифровому маркетингу</li> <li>- осуществлять технический аудит сайта</li> <li>- создавать рекламную кампанию в Яндекс Директ и Google Adwords</li> <li>- настраивать и размещать таргетированную рекламу в социальных сетях</li> <li>- разрабатывать контентную стратегию продвижения предприятия в социальных сетях</li> </ul>
	Владеет	<ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками определения каналов и средств цифрового маркетинга предприятия</li> <li>- навыками разработки рекомендаций по SEO сайта</li> <li>- умениями размещения рекламных кампаний в Яндекс Директ и Google Adwords</li> <li>- навыками управления маркетингом предприятия в социальных сетях</li> </ul>
ПК-12 умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами, используя системы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления)	Знает	<ul style="list-style-type: none"> <li>- сущность и возможности web аналитики</li> <li>- настройки и отчеты Google Analytics и Яндекс Метрики</li> <li>- содержание и основные тренды развития цифровой экономики и Big Data</li> </ul>
	Умеет	<ul style="list-style-type: none"> <li>- создавать отчеты в Google Analytics и Яндекс Метрике</li> <li>- определять возможности использования Big Data в цифровом маркетинге предприятия</li> </ul>
	Владеет	<ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками работы в сервисах web аналитики и определения трендов поведения потребителей с помощью сервисов web аналитики</li> <li>- навыками определения каналов получения Big Data и технологий их использования в цифровом маркетинге предприятия</li> </ul>

Для формирования вышеуказанных компетенций в рамках дисциплины «Цифровой маркетинг и социальные сети» применяются следующие методы активного/ интерактивного обучения: кейс-задачи, многоуровневые задачи и задания.